



STRATEGISCHES MANAGEMENT

Seminar für Strategisches Management

Ich behaupte, dass viele der privat geführten kleinen und mittleren Unternehmen, die sich nicht strategisch positionieren, in naher Zukunft Schwierigkeiten haben, überleben zu können!

Eine der wesentlichsten und wichtigsten Strategien für die kleinen und mittleren Unternehmen besteht darin, sich deutlich von seinen Mitbewerbern abzusetzen.

Um aus der Vergleichbarkeit der angebotenen Produkte / Dienstleistungen und auch der Preise heraus zu kommen, müssen Sie in Ihrem Unternehmen Alleinstellungsmerkmale kreieren und diese konsequent und nachhaltig umsetzen und tagtäglich leben!

Nur dadurch werden Sie **anders als Ihre Mitbewerber** und nur dadurch **ziehen Sie neue Kunden an und binden Stammkunden langfristig** an Ihren Betrieb!

Inhalte:

- Der Faktor Mensch / Unternehmer und die Positionierung
- Erstellen einer Vision und Unternehmensphilosophie für Ihren Betrieb
- Die Vorteile der Positionierung für Sie und Ihr Unternehmen
- Erstellen einer Stärken – Schwächen – Analyse Ihres Betriebes
- Bewertung der Mitbewerber / Analyse
- Definition Ihrer gewünschten / relevanten Zielgruppe
- Wie Ihre Produkte / Dienstleistungen im Kopf Ihrer potentiellen Kunden wahrgenommen werden
- Wie alle Mitarbeiter in diese Prozesse einbezogen werden
- Wie die Maßnahmen der Positionierung schrittweise und praxisnah umgesetzt werden
- Wie Sie Ihre Kunden in diese Thematik mit einbeziehen
- Wie die Prozesse im täglichen operativen Geschäft umgesetzt werden
- Wie regelmäßiges Erfolg – Controlling stattfindet



Zielgruppe:

Unternehmer/innen

Nutzen:

In diesem sehr praxisorientierten Seminar lernen die Teilnehmer, wie sie sich mit ihrem Unternehmen von den Mitbewerbern abheben und so erfolgreicher sind, als die Konkurrenz.

Die Teilnehmer erhalten eine Fülle von absolut **praxisrelevanten Werkzeugen**, mit denen sie sofort die ersten Prozesse der Positionierung in ihrem Unternehmen umsetzen können. Alle grundlegenden Bedingungen und die hieraus erforderlichen Maßnahmen werden in dem Seminar ausführlich dargelegt und von jedem Teilnehmer individuell erarbeitet. Dadurch steht der Umsetzung nichts mehr im Wege!

Achtung:

Um für jeden Teilnehmer optimale Ergebnisse für seinen Betrieb zu erarbeiten, ist die Teilnehmerzahl auf 10 Teilnehmer begrenzt!

Die Teilnahme an diesem letzten Seminar setzt den Besuch der Persönlichkeits-, Kommunikations- und Führungs-Kompetenz voraus!

“Lass dich gut beraten, bevor du beginnst; doch wenn du dich entschieden hast, handle sofort!”
Sallust

Ihre Investition:

2 Tages – Seminar mit Workshops und Unterlagen

1.252,10 € zzgl. 19% MwSt. 237,90 € = 1.490,00 € inkl. 19% MwSt. zzgl. Hotelkosten



Anmeldung

Faxantwort an 06484 / 891 76 17 / E-Mail: info@josef-schulte.de

Firma

Teilnehmer

Straße, Hausnummer

Funktion

PLZ, Ort

E-Mail Adresse

Abweichende Rechnungsanschrift

Telefonnummer

Ort, Datum

Unterschrift

- Ja, bitte informieren Sie mich detaillierter über Inhalte, Nutzen und Ablauf dieses Seminars.
- Ja, ich möchte am Seminar teilnehmen (**Termine entnehmen Sie der Internetseite**)
- Ja, ich interessiere mich für ein Inhouse-Training zu diesem Thema. Bitte informieren Sie mich dazu näher.

Geschäftsbedingungen:

Durch die Anmeldung werden die Geschäftsbedingungen anerkannt.
Die Anmeldung muss schriftlich erfolgen.

Nach Eingang Ihrer Anmeldung bekommen Sie Ihre schriftliche Bestätigung und die Rechnung für das Seminar. Die Seminargebühr ist spätestens 14 Tage vor Seminarbeginn zu überweisen.

Hotel:

In Verbindung mit Ihrer Anmeldung buchen wir das Hotel für Sie. Genaue Informationen dazu erhalten Sie mit Ihrer Anmeldung. Bitte geben Sie uns Bescheid, wenn Sie kein Hotel benötigen.

Falls es zu einer Abmeldung kommen sollte, wird eine Verwaltungspauschale in Höhe von 69€ berechnet. Eine Abmeldung von einem Seminar ist nur in dem Zeitraum 14 Tage vor Seminar möglich. Sollte die Frist von 14 Tagen vor Veranstaltung nicht eingehalten werden, wird die volle Seminargebühr fällig. Nach Absprache kann ein Ersatzteilnehmer die Veranstaltung besuchen.

Falls das Seminar aus unvorhersehbaren Gründen nicht stattfinden kann, wird der bis dahin gezahlte Betrag zurückerstattet. Sonstige Aufwandsentschädigungen können nicht geleistet werden. Wir behalten es uns vor, in Ausnahmefällen den Referenten oder Programmablauf zu ändern (Krankheit, etc.). Darüber würden wir die Teilnehmer zeitnah informieren. In jedem Fall

beschränkt sich die Haftung von Josef Schulte – Seminare & Trainings ausschließlich auf die Teilnahmegebühr.