



# DAS MASTER CLASS – SEMINAR

## DAS KOMPAKT – SEMINAR FÜR UNTERNEHMER/INNEN

Sie als Unternehmer/in eines kleinen oder mittelständischen Betriebes wollen nachhaltig das stetige Wachstum Ihres Betriebes sicherstellen.

Das bedeutet, dass Sie Maßnahmen ergreifen müssen, die Ihnen mehr Umsatz, höhere Gewinne, eine bessere Liquidität und letztendlich auch wieder mehr Zeit für sich selbst bringen.

Diese Maßnahmen spiegeln sich in der Regel nicht in dem normalen Alltag eines kleineren und mittleren Unternehmers/in wieder! Das aber ist in den meisten Fällen der Grund dafür, dass gerade kleinere und mittlere Unternehmen in Schieflage geraten, weil der Fokus ihrer Arbeit nicht auf die ausschlaggebenden Faktoren gelegt wird.

Und schließlich wird jeder Unternehmer/in einzig und allein an den erwirtschafteten Ergebnissen seines Betriebes gemessen – nicht daran, wie lange er/sie gearbeitet hat und auch nicht daran, um was er/sie sich alles im Laufe des Tages kümmern musste!

### **Die erforderlichen Maßnahmen, die Ihnen schnell und nachhaltig**

- höhere Umsätze
- höhere Gewinne
- höhere Liquidität

### **erwirtschaften lassen, spiegeln sich in genau 4 Themen wieder:**

1. Ihre Persönlichkeit als Unternehmer/in
2. Die Art und Weise Ihrer Kommunikation mit Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern
3. Die Art und Weise Ihrer Führung
4. Ihre auf Ihren Betrieb abgestimmten Strategien für Kundenbindung und Neukundengewinnung

Diese 4 Themen werden Ihnen in meinen Seminaren, die ausschließlich für kleinere und mittlere Unternehmer/innen konzipiert worden sind, absolut praxisnah vermittelt!

Damit sind die Inhalte für jeden Teilnehmer sofort in den täglichen Arbeitsablauf umsetzbar.



## **Die 4 Themen – ich bezeichne sie richtigerweise als Kompetenzen – sind:**

**Persönlichkeitsentwicklung** – der Weg vom „Facharbeiter/in“ zum Unternehmer/in, als Unternehmer/in denken und handeln

**Strategische Kommunikation** – schwierige Gespräche auch mit schwierigen Gesprächspartnern zielorientiert lenken und steuern

**Führung und Motivation von Mitarbeitern** – aus Mitarbeitern „Mitunternehmer“ machen

**Die richtigen Strategien** – wie Kunden gebunden und neue Kunden gewonnen werden

**In diesem Kompakt – Seminar, das über 3 Tage geht – werden die Essenzen aus den 4 Einzel - Seminaren für Unternehmer/innen vermittelt!** Damit ersparen Sie sich Zeit und auch Geld, denn die einzelnen Seminare können nur in der auch hier vorgegebenen Reihenfolge besucht werden, da sie Ihnen ansonsten wenig nutzen. Da alle Einzel – Seminare immer über 2 Tage gehen, ersparen Sie sich mit diesem Kompakt – Seminar insgesamt 5 Tage!

### **Nutzen:**

In diesem Seminar lernen Sie, mit welchen Methoden und Maßnahmen Sie ihre eigene Persönlichkeit dahingehend weiterentwickeln, dass Sie nichts mehr dem „Zufall“ überlassen, sondern die für sie passenden Ursachen setzen, um hieraus die gewünschten persönlichen und geschäftlichen Wirkungen zu erzielen. Sie lernen, als Unternehmer/in zu denken und zu handeln.

Sie erfahren, wie Sie den Ausgang ihrer Gespräche nicht länger dem Zufall überlassen und die Gesprächsführung fest in ihren Händen behalten. So erreichen Sie in Ihren Gesprächen Ihre Ziele und verwirklichen Ihre Absichten!

Sie lernen ihr eigenes aktuelles Führungsverhalten kennen und verstehen die oft unliebsamen Konsequenzen, die ihr Führungsstil mit sich bringt. Sie erfahren, welche Spielregeln erforderlich sind, um echte Teams zu bilden und diese erfolgreich zu führen und zu motivieren. Das wirkt sich auf den gesamten Betrieb aus – und nur so werden Ziele erreicht!

In diesem sehr praxisorientierten Seminar erfahren Sie schlussendlich, wie sie sich mit ihrem Unternehmen von den Mitbewerbern abheben und so erfolgreicher sind, als die Konkurrenz. Anhand von absolut praxisrelevanten Werkzeugen können Sie sofort die ersten Prozesse der Positionierung in ihrem Unternehmen umsetzen.

Bedingungen und die hieraus erforderlichen Maßnahmen werden in dem Seminar ausführlich dargelegt und von jedem Teilnehmer individuell erarbeitet. Dadurch steht der Umsetzung nichts mehr im Wege!



## Übrigens:

Seminare, Trainings und betriebsbegleitende Coachings gibt es viele – bezogen auf die Möglichkeit der unmittelbaren Umsetzung in der täglichen Praxis allerdings nur wenige.

Sehr oft liegt das daran, dass vielen der Seminarleitern/innen und Trainern /innen der enge Bezug zur Praxis fehlt.

**Das ist der gravierende Unterschied zwischen mir und vielen meiner Kollegen/innen!**

**Nur so kommen die Teilnehmer nach den Seminaren auch tatsächlich ins Handeln!**

In den Seminaren wird grundsätzlich immer ein Dialog auf „Augenhöhe“ mit den Teilnehmern / innen geführt. So können konkrete themenbezogene Anliegen und Fragen bereits im Seminar beantwortet werden.

Durch diesen offenen und lebhaften Dialog und die zahlreichen Beispiele aus der Praxis finden sich die Teilnehmer wieder und haben einen nachhaltigen Bezug zu den vermittelten Inhalten!

**Das großartige Feedback von zahlreichen Teilnehmern bestätigt die etwas andere Art meiner Arbeit in den Seminaren!**

„Ich ziehe es vor, Leute mit Spaß zu unterhalten, in der Hoffnung, dass sie lernen, statt ihnen etwas beibringen zu wollen, in der Hoffnung, dass es ihnen Spass macht.“

*Walt Disney*

## Ihre Investition:

3 Tage – Intensiv – Seminar mit Workshops und Unterlagen

3.623,53 € zzgl. 19% MwSt. 688,47 € = 4.312,00 € inkl. 19% MwSt. zzgl. Hotelkosten

Ihre Ersparnis gegenüber den Einzel – Seminaren beträgt 1.552,94€ zzgl. 19% MwSt

295,06 = 1.848,00€ inkl. 19% MwSt



# Anmeldung

Faxantwort an 06484 / 891 76 17 / E-Mail: [info@josef-schulte.de](mailto:info@josef-schulte.de)

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Straße, Hausnummer

\_\_\_\_\_  
Funktion

\_\_\_\_\_  
PLZ, Ort

\_\_\_\_\_  
E-Mail Adresse

\_\_\_\_\_  
Abweichende Rechnungsanschrift

\_\_\_\_\_  
Telefonnummer

\_\_\_\_\_  
Ort, Datum

\_\_\_\_\_  
Unterschrift

- Ja, bitte informieren Sie mich detaillierter über Inhalte, Nutzen und Ablauf dieses Seminars.
- Ja, ich möchte am Seminar teilnehmen (**Termine entnehmen Sie der Internetseite**)
- Ja, ich interessiere mich für ein Inhouse-Training zu diesem Thema. Bitte informieren Sie mich dazu näher.

## Geschäftsbedingungen:

Durch die Anmeldung werden die Geschäftsbedingungen anerkannt.  
Die Anmeldung muss schriftlich erfolgen.

Nach Eingang Ihrer Anmeldung bekommen Sie Ihre schriftliche Bestätigung und die Rechnung für das Seminar. Die Seminargebühr ist spätestens 14 Tage vor Seminarbeginn zu überweisen.

## Hotel:

In Verbindung mit Ihrer Anmeldung buchen wir das Hotel für Sie. Genaue Informationen dazu erhalten Sie mit Ihrer Anmeldung. Bitte geben Sie uns Bescheid, wenn Sie kein Hotel benötigen.

Falls es zu einer Abmeldung kommen sollte, wird eine Verwaltungspauschale in Höhe von 69€ berechnet. Eine Abmeldung von einem Seminar ist nur in dem Zeitraum 14 Tage vor Seminar möglich. Sollte die Frist von 14 Tagen vor Veranstaltung nicht eingehalten werden, wird die volle Seminargebühr fällig. Nach Absprache kann ein Ersatzteilnehmer die Veranstaltung besuchen.

Falls das Seminar aus unvorhersehbaren Gründen nicht stattfinden kann, wird der bis dahin gezahlte Betrag zurückerstattet. Sonstige Aufwandsentschädigungen können nicht geleistet werden. Wir behalten es uns vor, in Ausnahmefällen den Referenten oder Programmablauf zu ändern (Krankheit, etc.). Darüber würden wir die Teilnehmer zeitnah informieren. In jedem Fall

beschränkt sich die Haftung von Josef Schulte – Seminare & Trainings ausschließlich auf die Teilnahmegebühr.